**MODELO DE NEGOCIO: OMEGA GROUP**

**Descripción del Negocio:**

**OMEGA GROUP es una plataforma de gestión de ventas especializada en dispositivos electrónicos. Nuestro sistema permite a las empresas que venden dispositivos electrónicos, como teléfonos móviles , administrar eficientemente su inventario, realizar transacciones de ventas y mantener un historial completo de clientes y operaciones.**

**Propuesta de Valor:**

**Gestión Eficiente del Inventario: OMEGA GROUP facilita el seguimiento detallado de cada dispositivo en stock, incluyendo información sobre la marca, batería, cámara, y otros detalles técnicos.**

**Operaciones de Ventas Simplificadas: Con nuestra plataforma, las empresas pueden realizar fácilmente transacciones de ventas, generar facturas detalladas y proporcionar recibos a los clientes.**

**Registro Histórico Integral: OMEGA GROUP mantiene un historial completo de cambios en la información del cliente, lo que permite a las empresas conocer el historial de compras de cada cliente y ofrecer un servicio más personalizado.**

**Perspectivas y Reportes: Nuestras funciones de vistas y reportes permiten a los usuarios obtener una visión clara de las tendencias de ventas, resúmenes financieros y estadísticas de clientes.**

**Clientes Objetivo:**

**Pequeñas y medianas empresas que se dedican a la venta de dispositivos electrónicos, como tiendas de electrónica, distribuidores de telefonía móvil y minoristas especializados.**

**Fuentes de Ingresos:**

**Licencias de Software: Ofrecemos licencias de software para que las empresas implementen OMEGA GROUP en sus sistemas.**

**Servicios de Mantenimiento: Proporcionamos servicios de mantenimiento continuo para garantizar el rendimiento óptimo del sistema y recibir actualizaciones.**

**Ventajas Competitivas:**

**Facilidad de Uso: OMEGA GROUP se destaca por su interfaz intuitiva y fácil de usar, lo que reduce la curva de aprendizaje para los usuarios.**

**Registro Histórico Completo: La capacidad de mantener un historial detallado de cambios en la información del cliente brinda a las empresas una ventaja competitiva al ofrecer un servicio más personalizado.**

**Adaptabilidad: Nuestro sistema es escalable y puede adaptarse a las necesidades específicas de diferentes tipos y tamaños de negocios.**

**Este modelo de negocio se centra en proporcionar una solución integral para la gestión de inventario y ventas de dispositivos electrónicos, brindando eficiencia operativa y una experiencia mejorada para los clientes.**